

Trend Micro™ Deal Registration Programm

Leitfaden für Trend Micro Partner



Mit dem Trend Micro Deal Registration Programm können Trend Micro Partner extra Marge verdienen, wenn Sie Neugeschäftsprojekte melden und aktiv begleiten.

Wie funktioniert die Deal-Registrierung?

Die Deal-Registrierung bietet Trend Micro Partnern:

- neue Absatzchancen
- höhere Margen
- entscheidende Wettbewerbsvorteile
- Projekt-Schutz
- Trend Micro Unterstützung beim Abschluss der Projekte

Trend Micro Partner können Projekte (auch „Deal“ bezeichnet) bei Trend Micro registrieren. Wird ein Projekt zur Deal Registration zugelassen, steht dem Partner bei Projektabschluss automatisch ein zusätzlicher Preisnachlass zu.

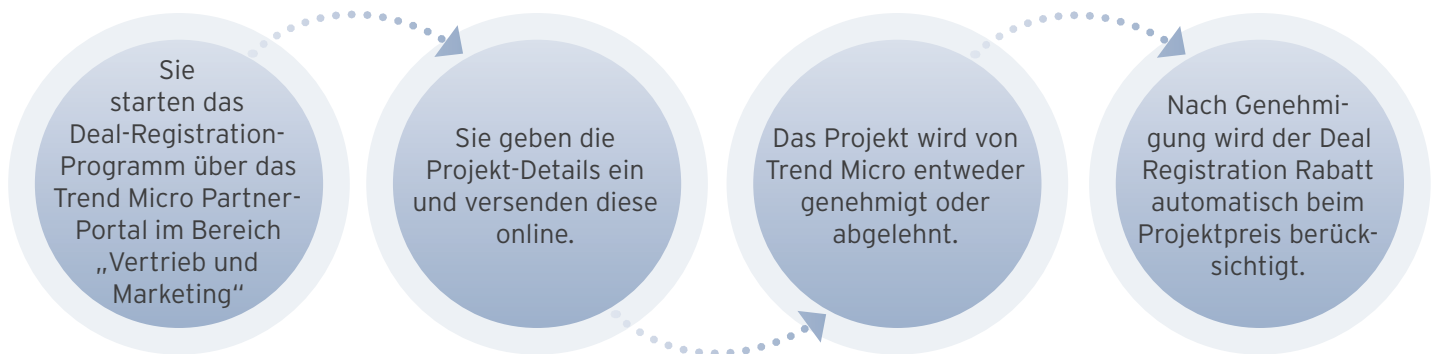
Alle Trend Micro Partner können eine Deal Registration beantragen. Bronze Partner müssen eine gültige Spezialisierung vorweisen.

Deal Registration Rabatt:

Partnerstufe	Neukauf	Additional Seats / Crossupgrades
Systems Integrators:	20%	10%
Platinum Partners:	20%	10%
Gold Partners:	20%	10%
Silver Partners:	10%	5%
National Resellers:	10%	5%
Bronze (Specialised):	10%	5%

Nach Genehmigung wird der Deal Registration Rabatt automatisch vom genannten Distributor bei der Abgabe des Projektpreises berücksichtigt.

Wie läuft der Deal-Registration-Vorgang für Fachhändler ab?



Wie lauten die allgemeinen Geschäftsbedingungen des Programmes?*

Berechtigte Projekte:

- Nur Neugeschäft, Verkauf zusätzlicher Lizenzen (Additional Seats) und Crossupgrades; Renewals/Wartungsverlängerungen und Crossgrades sind nicht zugelassen.
- Für neue Trend Micro Kunden oder für bestehende Trend Micro Kunden, bei denen eine neue Technologie zum Einsatz kommt.
- Die noch nicht registriert bzw. bei Trend Micro bekannt sind.
- Die ein erwartetes Projektvolumen von mindestens 1.000 EUR haben.
- Die innerhalb von 6 Monaten nach Registrierung gewonnen werden. Verzögert sich der Projektabschluss, kann die Deal Registration einmalig um 90 Tage verlängert werden.

Weiterhin gilt:

- Berechtigt sind alle Trend Micro Lösungen außer Consumer-Lösungen, Hardware-Lösungen, Support- und Serviceleistungen und xSP-Verträge.
- Projekte müssen vom Partner registriert werden; Distributoren oder Trend Micro Mitarbeiter dürfen keine Projekte im Auftrag des Partners registrieren.
- Nur Partner, die das Projekt sowohl melden als auch gewinnen, erhalten den Sonderrabatt.
- Der Sonderrabatt wird ausschließlich über den von Ihnen vorab ausgewählten Distributor gewährt. Eine nachträgliche Änderung des Distributors ist nicht möglich.
- Öffentliche Ausschreibungen sind nicht teilnahmeberechtigt.
- Leads, die von Trend Micro generiert und an Sie weitergegeben wurden, sind nicht teilnahmeberechtigt.
- Projekte können nicht mit den jeweils gültigen Promotions (z.B. XXL) kombiniert werden.
- Deal Registration ist nicht mit Konditionen für Behörden, Bildung und gemeinnützige Organisationen kombinierbar.
- Trend Micro behält sich vor, eine genehmigte Deal Registration zurückzuziehen, wenn erkennbar ist, dass der Partner das Projekt nicht aktiv verfolgt.

An wen wende ich mich bei weiteren Fragen?

Wenn Sie bei der Deal Registration Zugriffsprobleme oder andere Schwierigkeiten haben oder wenn Sie weitere Fragen zur Deal Registration haben, wenden Sie sich an Ihren zuständigen Channel Account Manager oder einen Vertriebsmitarbeiter, der Ihnen weiterhelfen kann, oder richten Sie Ihre Anfrage direkt an das EMEA Partner Program-Team unter der Adresse emea_partner_programme@trendmicro.co.uk.

* Diese allgemeinen Geschäftsbedingungen gelten in EMEA.

© 2016 Trend Micro Limited. Alle Rechte vorbehalten.